

## **Amefmur y Grant Thornton exponen las claves para afrontar de forma competitiva los retos económicos actuales**

- **Durante la jornada se han tratado temas de carácter legal y financiero relativos al proceso de internalización o la importancia de tener una planificación adecuada para la protección del patrimonio familiar, entre otras cuestiones de interés**
- **Bajo el nombre ‘Ejes de crecimiento y claves de gestión para la empresa familiar murciana en 2022’, al evento han asistido empresarios, directivos y profesionales del tejido empresarial murciano**

La [Asociación Murciana de la Empresa Familiar](#) (AMEFMUR) y la firma de servicios profesionales [Grant Thornton](#) han celebrado esta mañana la jornada **‘Ejes de crecimiento y claves de gestión para la empresa familiar murciana en 2022’**, en la que se han expuesto algunos de los principales retos a los que se enfrenta este colectivo, que representa el 92% del tejido social y económico.

Empresarios, directivos y profesionales especializados en gestión de diferentes sectores de la Región han asistido al acto, que ha tenido lugar en el Hotel Nelva de Murcia, y en el que se han compartido las necesidades que tendrán las empresas familiares en el ámbito legal y financiero en los próximos años.

**Isabel Mendoza, vocal de Amefmur**, ha manifestado que “es fundamental que las empresas familiares de la Región, piezas claves del tejido económico y social, dispongan del apoyo y el asesoramiento legal y fiscal necesario para poder afrontar con eficacia los retos futuros. Jornadas como la que hoy celebramos contribuyen a este fin, ya que nos permiten conocer la experiencia de expertos para que nuestro colectivo siga consolidándose”.

Por su parte, el **presidente de Grant Thornton, Ramón Galcerán, su socio Fiscal, Juan Martínez, y el director de Mercantil de la oficina, Ignacio Ripol**, han intervenido para ofrecer una charla formativa que ha tenido como objetivo ofrecer herramientas que les permita a las **empresas familiares ser “más competitivas en un mercado que se encuentra en constante cambio”**.

### **La internacionalización, el Compliance penal o las principales fases para una correcta compraventa de empresas, entre los temas destacados**

Durante la jornada, se ha incidido en los **pasos a seguir en el proceso de internacionalización**; desde cómo aprovechar al máximo todos los incentivos que tienen a su disposición a conocer cómo tienen que elegir un apoyo logístico y encapsularlo en el vehículo jurídico-fiscal adecuado, permitiendo una salida flexible y rápida en caso de que sea necesario.

# NOTA DE PRENSA

Murcia, 24 de febrero de 2022



En su intervención, Juan Martínez, socio Fiscal de Grant Thornton, destacó que “**la internacionalización no es solo exportar**, es dar un salto y saber gestionar el beneficio en cada uno de los países. Es elegir un partner adecuado, acotar los riesgos fiscales y legales y tener un equipo idóneo”.

Los expertos recomiendan en este sentido explorar alternativas de inversión internacional como desembarcar en nuevos mercados a través de una REPO, una sucursal o una filial, que presenten diferentes marcos fiscales.

Asimismo, ha recomendado a las empresas desarrollar los Acuerdos previos de valoración (APAS), procedimientos basados en la confianza entre el contribuyente y la Administración tributaria para establecer un marco jurídico estable para las operaciones vinculadas durante una serie de periodos impositivos.

Por su parte, el presidente de Grant Thornton, Ramón Galcerán, ha tratado las principales **fases para una correcta compraventa de empresas** y la importancia de una **planificación fiscal** adecuada para la protección del patrimonio familiar y la optimización de los costes de la operación.

“La decisión de vender o comprar una empresa es complicada. La preparación y la definición del proceso es tan importante como la valoración o el precio. La falta de experiencia, los problemas de inversión o los recursos limitados son algunas dificultades que se presentan en los procesos de compraventa. En este sentido, el asesoramiento puede ser la mejor solución”, ha afirmado Galcerán, destacando también la **importancia del private equity** para impulsar proyectos de expansión, adquirir empresas, reparar deudas y otros procesos de reestructuración.

Asimismo, una de las herramientas destacadas durante el encuentro fue el **Compliance Penal**, que permite a la empresa limitar responsabilidades, cumplir con nuevas obligaciones como la necesidad de contar con un canal de denuncias, mejorar procesos y realizar auditorías de una manera efectiva y periódica.

Tras exponer que **en España se aprueban anualmente unas 8.000 normas jurídicas**, Ignacio Ripol, Director Mercantil de Grant Thornton, ha afirmado que “el Compliance es el resultado de cumplir y no, simplemente, meros documentos que versan sobre ello. Las empresas deben **estar alerta de las normas que se van aprobando** y nos afectan. Lo importante es tomar conciencia de la utilidad de este sistema cuyo incumplimiento puede acarrear graves consecuencias”.

## **Programas de formación destinados al tejido empresarial murciano**

La celebración de esta jornada se enmarca en el acuerdo de colaboración de ambas entidades para llevar a cabo programas de formación especializada dirigido tanto a empresarios como a directivos. Durante los últimos años ya han celebrado talleres y seminarios que han puesto en relieve los cambios en el entorno fiscal, legal y financiero que

# NOTA DE PRENSA

Murcia, 24 de febrero de 2022



afectan a este tipo de empresas y que necesitan de un seguimiento cercano para adaptar sus estrategias de planificación.