

# International Business Report: perspectivas empresariales para 2012.

Mundo y España. Enero 2012



Audit · Tax · Advisory

Los hechos han acabado por confirmar los temores de las empresas. Las encuestas de diciembre de nuestro estudio International Business Report (IBR), realizadas antes de la toma de posesión del nuevo gobierno y del anuncio de las previsiones de caída del PIB, reflejan que las empresas ya eran conscientes de que 2012 no sólo no sería el año de la recuperación, sino que sería más difícil que 2011.

Los empresarios saben que las medidas que debe adoptar el nuevo gobierno para recuperar la confianza de los mercados, conllevarán fuertes ajustes y sacrificios y no estimularán la economía en el corto plazo. Además ven que las insuficientes medidas adoptadas en Europa y la desaceleración de su economía no aportarán soluciones del exterior.

La reducción de la demanda, la escasez de financiación a largo plazo y de capital circulante, todas ellas dificultades que destacan los máximos dirigentes empresariales desde el inicio de la crisis, se agudizan y traen como consecuencia nuevos ajustes de plantilla.

Con una demanda interna paralizada, la exportación se ha convertido en la salida para algunas empresas. Sin embargo, la situación de nuestro entorno económico puede lastrar a uno de los pocos indicadores que mostraba una tendencia positiva. La contracción de la demanda de nuestros principales clientes en el exterior agudizará las dificultades acumuladas en cuatro años de crisis.

También en Europa se registra una fuerte preocupación por la reducción de la demanda y se agrava el descenso del optimismo empresarial que comenzó en el tercer trimestre, hasta entrar claramente en el terreno del pesimismo.

La caída del optimismo afecta igualmente a todas las economías del mundo aunque los países emergentes, con Latinoamérica a la cabeza, son en general quienes presentan unos mayores niveles de confianza hacia sus propias economías nacionales.

Estas son las principales conclusiones que se desprenden del IBR, que elaboramos en Grant Thornton a partir de la consulta a más de 11.000 empresarios y directivos de 40 economías del mundo que representan más del 80% del PIB mundial.

Confiamos en que las medidas de ajuste vengan acompañadas de las necesarias reformas estructurales en el sector financiero y en el ámbito laboral y que se elaboren paquetes de medidas destinados a estimular la economía, tanto en España como en Europa.



Eduardo Gómez  
Presidente de Grant Thornton

## Índice de contenidos

- 3 **Ranking de perspectivas económicas en el mundo**
- 6 **Comparativa del nivel de optimismo empresarial sobre la economía de los países y sus previsiones de PIB**
- 7 **Europa: el reto de la deuda soberana**
- 11 **Países emergentes: países BRIC y Latinoamérica**
- 13 **Perspectivas para España**
- 14 **Perspectivas para la propia empresa de los empresarios y directivos españoles**
- 16 **Valoración de los empresarios sobre las medidas económicas a adoptar por el nuevo gobierno**

# Ranking de perspectivas económicas en el mundo

## Ranking de optimismo / pesimismo en 2011 y 2012

### Saldos netos\* y variación entre 2011 y 2012

Ranking 2012	País	Cambio en ranking	Ranking 2011	Saldo neto 2011	Saldo neto 2012
1	Georgia	▲	9	72	78
2	Perú**	—	-	-	78
3	Brasil	▲	5	79	74
4	Filipinas	▼	3	87	74
5	India	▼	2	93	58
6	Emiratos Árabes Unidos	▶	6	78	53
7	Armenia	▲	20	48	52
8	Chile	▼	1	95	52
9	México	▲	14	64	50
10	Sudáfrica	▲	15	64	47
11	Alemania	▼	8	75	46
12	Canadá	▼	11	66	46
13	Nueva Zelanda	▲	28	35	36
14	Vietnam	▲	16	62	34
15	Botsuana	▼	12	66	28
16	Argentina	▼	10	70	24
17	Australia	▲	27	37	24
18	China	▲	24	42	22
19	Turquía	▲	21	47	20
20	Polonia	▲	30	34	12
21	Hong Kong	▼	17	57	10
22	Estados Unidos	▲	31	23	1
23	Dinamarca	▲	25	40	0
24	Singapur	▼	13	65	-4
25	Malasia	▼	19	50	-4
26	Suiza	▼	4	85	-4
27	Rusia	▲	29	35	-4
28	Suecia	▼	7	76	-8
29	Irlanda	▲	37	-45	-12
30	Italia	▲	33	13	-20
31	Taiwán	▼	23	44	-29
32	Reino Unido	▲	35	8	-35
33	Grecia	▲	36	-44	-42
34	Holanda	▼	32	19	-44
35	Bélgica	▼	22	45	-46
36	Francia	▼	34	10	-46
37	Finlandia	▼	18	57	-48
38	Tailandia	▼	26	39	-52
39	España	▼	38	-50	-62
40	Japón	▼	39	-71	-71

Tras el fuerte crecimiento experimentado en 2010, la economía mundial ha visto como la actividad en 2011 se desaceleraba. La desconfianza de los mercados en que los países periféricos de Europa sean capaces de controlar su deuda pública se ha extendido a otros países (como Estados Unidos y Japón) y al sistema financiero europeo, que al estar altamente expuesto a la deuda soberana se encuentra en serias dificultades para obtener liquidez en el mercado, provocando nuevas restricciones del crédito a las empresas y al consumo.

El empeoramiento de la crisis de deuda en la zona euro y la incertidumbre reinante en las economías más avanzadas ha provocado una caída generalizada del optimismo mundial, especialmente brusca en los países europeos.

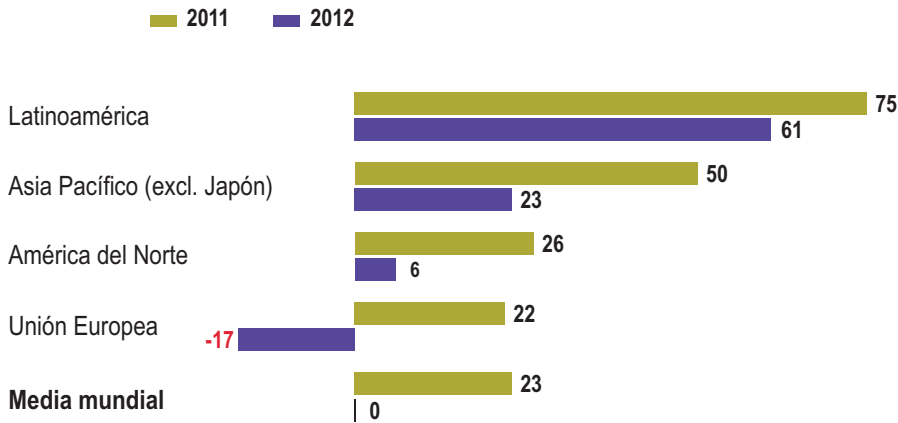
\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas

\*\*País no incluido en estudios anteriores del IBR

Fuente: Grant Thornton IBR

**Índice de optimismo por regiones mundiales sobre las perspectivas económicas en los próximos 12 meses. Comparativa 2011-2012.**

Saldos netos\*

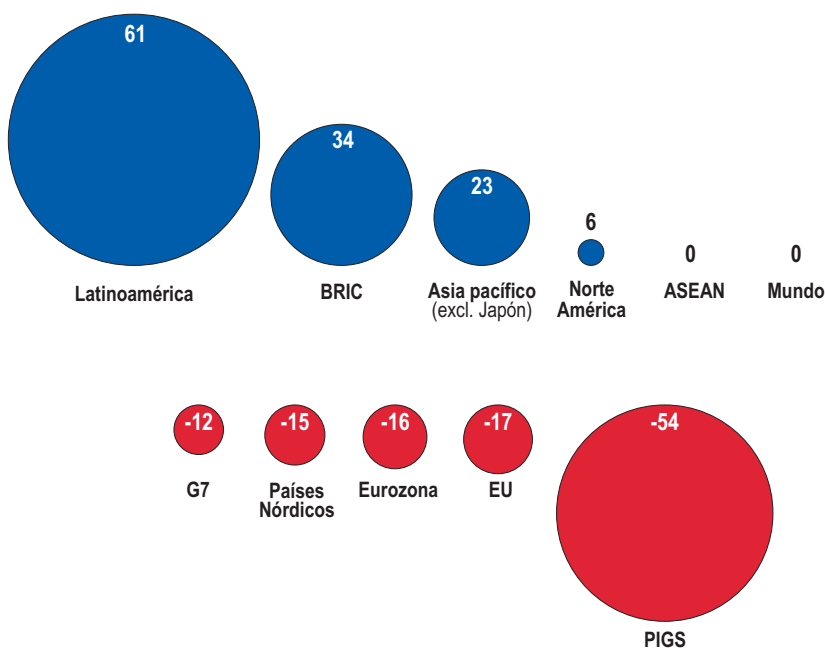


Hasta ahora las economías emergentes habían sido capaces de sortear la crisis e incluso mantener altos niveles de crecimiento, pero ante las nuevas amenazas que presenta 2012 estas economías prevén una reducción de sus exportaciones y unos mercados de capitales aún más volátiles.

La débil recuperación mundial y los problemas de Europa podrían generar más tensión en los mercados mundiales de crédito, originando una caída en los tipos de cambio, los índices bursátiles y el precio de las materias primas.

**Índice de optimismo por regiones mundiales para las perspectivas económicas de 2012.**

Saldos netos\*

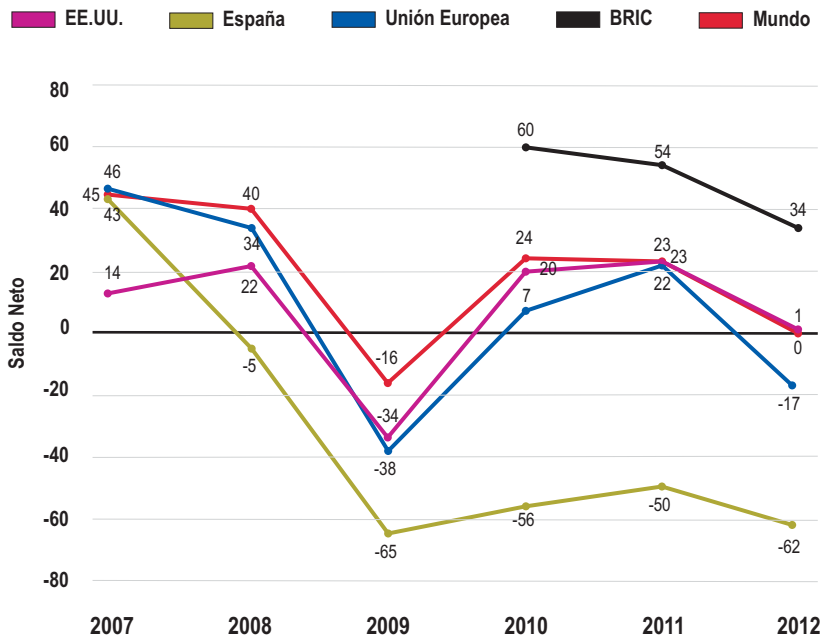


Como viene siendo habitual desde el inicio de la crisis, los primeros puestos del ranking de optimismo empresarial de Grant Thornton son ocupados por economías emergentes. Por regiones, Latinoamérica es con diferencia la que cuenta con un mayor porcentaje de empresarios optimistas con países como Brasil, Chile o México entre los más confiados con sus respectivas economías. Perú, que se incorpora este trimestre como el 40º país incluido en el IBR de Grant Thornton, debuta con un segundo puesto en el ranking de optimismo empresarial.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas

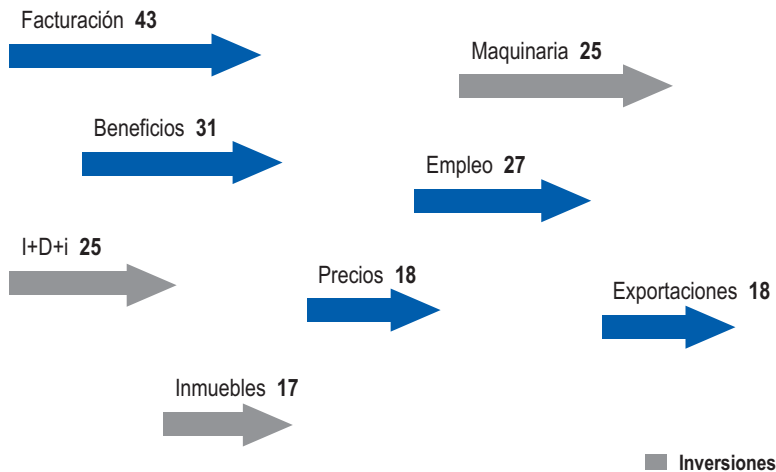
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

**Evolución interanual del optimismo empresarial en el periodo 2007-2012. Comparación de perspectivas económicas entre regiones y el mundo. Saldos netos\***



El optimismo de los países en 2011 se vio favorecido por el fuerte repunte del crecimiento de la economía mundial experimentado en 2010.

**Perspectivas para los propios negocios de las empresas mundiales. Saldos netos\***



**Japón**

La recuperación de la demanda interna y externa, ésta última favorecida por el suministro de existencias que se había interrumpido por los cortes en la cadena de producción tras el terremoto, ha activado la economía en los últimos meses de 2011. Sin embargo, la caída de la demanda mundial y la apreciación del yen están afectando a las perspectivas de las empresas sobre su economía, aunque mejoran ligeramente las previsiones en los principales indicadores de sus negocios.

**Australia**

La confianza de los empresarios ha caído fuertemente debido a la previsible bajada en la demanda y los precios de las materias primas que constituye la principal exportación de este país, junto con la corrección de los precios de las viviendas y los problemas de acceso a la financiación bancaria.

**Estados Unidos**

Los cortes sufridos en la cadena de producción como consecuencia del tsunami que asoló Japón, los malos datos sobre el empleo y la subida de los precios de las materias primas han socavado el optimismo de los empresarios estadounidenses que ven el debilitamiento de la demanda como uno de los principales problemas que afectará al crecimiento de sus negocios en 2012.

**Canadá**

La economía canadiense sigue dando muestras de desaceleración debido a la caída de la actividad global, al descenso del consumo privado de unos hogares muy endeudados y al ajuste de los precios de la vivienda. Las perspectivas empresariales siguen siendo optimistas de cara a 2012 pese a que las exportaciones seguirán lastrando el crecimiento como consecuencia de la desaceleración de la demanda de Estados Unidos y la fortaleza del dólar canadiense.

La atonía de la demanda interna en las economías avanzadas se mantendrá en 2012 debido a las elevadas tasas de desempleo, la falta de confianza y el desajuste del mercado inmobiliario.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas

Fuente: Grant Thornton IBR 2012



# Europa: el reto de la deuda soberana

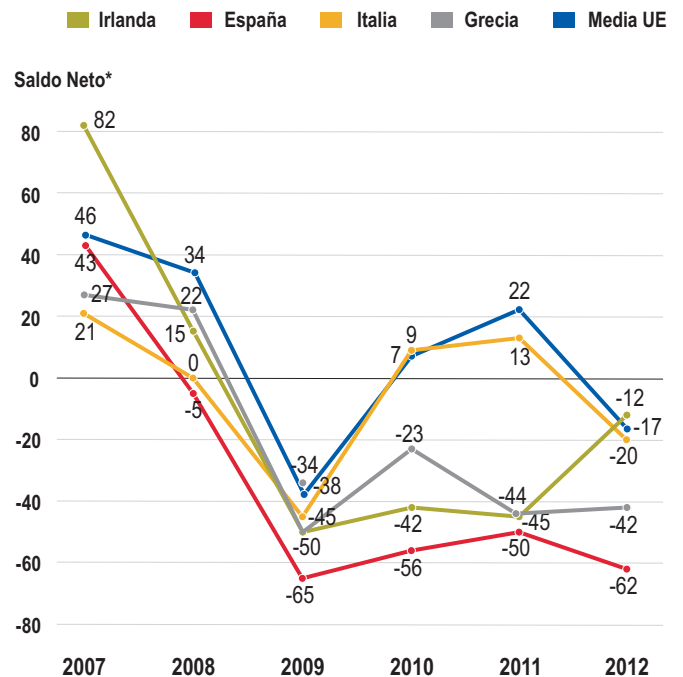
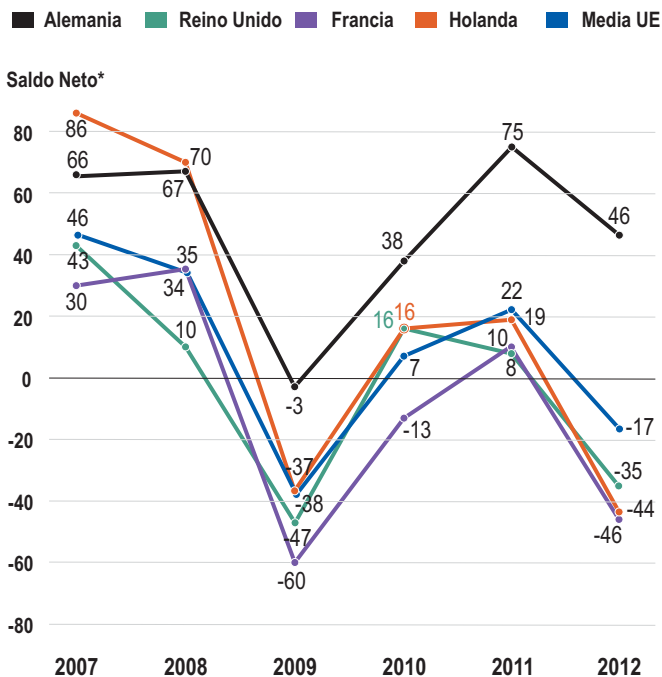
Índice de optimismo de los empresarios europeos para las perspectivas económicas de su país en 2012.

Saldos netos\*

	Saldo neto* 2012	Cambio respecto 2011
Alemania	46	▼
Polonia	12	▼
Dinamarca	0	▼
Suecia	-8	▼
Irlanda	-12	▲
Italia	-20	▼
Reino Unido	-35	▼
Grecia	-42	▼
Holanda	-44	▼
Bélgica	-46	▼
Francia	-46	▼
Finlandia	-48	▼
España	-62	▼

Las tensiones se han extendido desde los países periféricos al resto de países de la unión, incapaces de hacer frente a la crisis del euro, y han provocando una crisis de confianza generalizada que continúa frenando la actividad. El futuro es incierto y presenta considerables riesgos a la baja en el 2012.

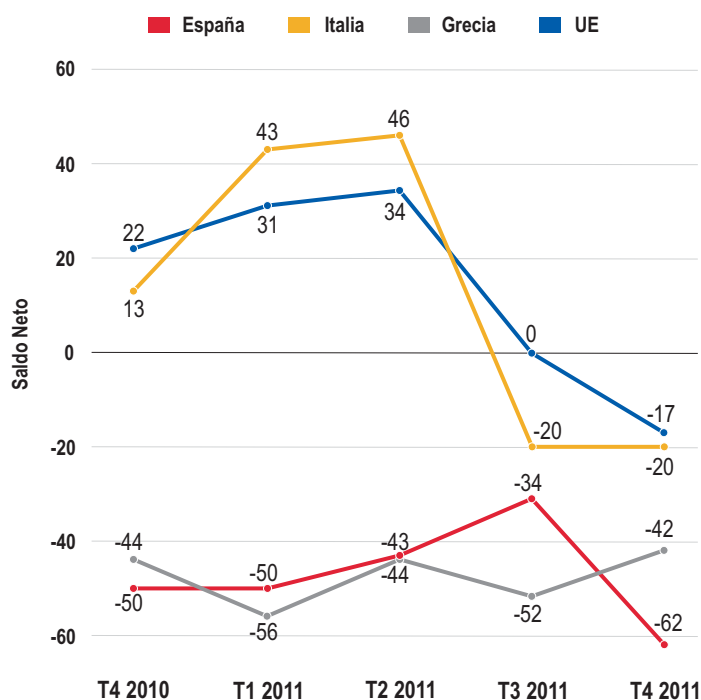
Evolución interanual del optimismo empresarial en el periodo 2007-2012. Comparación de perspectivas económicas de los países de la UE.



\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

### Evolución del optimismo empresarial a lo largo de 2011 en los países periféricos.

Saldos netos\*



Las previsiones indican que Grecia continuará en recesión hasta 2013 mientras que Italia y España seguirán pagando intereses muy elevados por su deuda y tendrán que continuar los ajustes de sus economías que permitan reavivar la actividad, que seguirá siendo débil.

La desaceleración mundial y los problemas de los países periféricos frenarán al resto de economías de la zona euro. Alemania experimentará el mayor descenso y verá como su crecimiento del 3% en 2011 se reducirá hasta el -0,2% en 2012, según las previsiones realizadas por el Economist Intelligence Unit.

### Perspectivas de los empresarios sobre la evolución de sus propios negocios en 2012.

Saldos netos\*

País	Facturación	Precios	Exportaciones	Empleo	Beneficios
Alemania	50	29	34	24	39
Polonia	24	18	4	-16	-10
Dinamarca	54	18	30	4	44
Suecia	46	31	10	20	37
Irlanda	15	7	25	-17	15
Italia	12	4	24	6	-8
Reino Unido	34	13	18	17	22
Grecia	4	-18	32	-16	-12
Holanda	20	-12	10	-4	6
Bélgica	22	6	4	38	28
Francia	14	9	13	-3	-1
Finlandia	18	32	12	-4	10
España	-9	-6	18	-16	-10
Unión Europea	25	11	20	7	13
Asia Pacífico (excl. Japón)	65	31	24	38	53
Norte América	49	24	17	34	41
Latinoamérica	76	48	18	45	47
Mundo	43	18	18	27	31

El deterioro de las expectativas de los empresarios en cuanto a creación de empleo y el aumento de la tasa de paro de los últimos meses apuntan a que la recuperación del mercado de trabajo en Europa se frenará en 2012. España registra la mayor tasa de paro (22,8%) entre los miembros de la OCDE, seguida a gran distancia de Irlanda (14,3%).

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

## Perspectivas de los empresarios sobre las inversiones de sus propios negocios en el 2012.

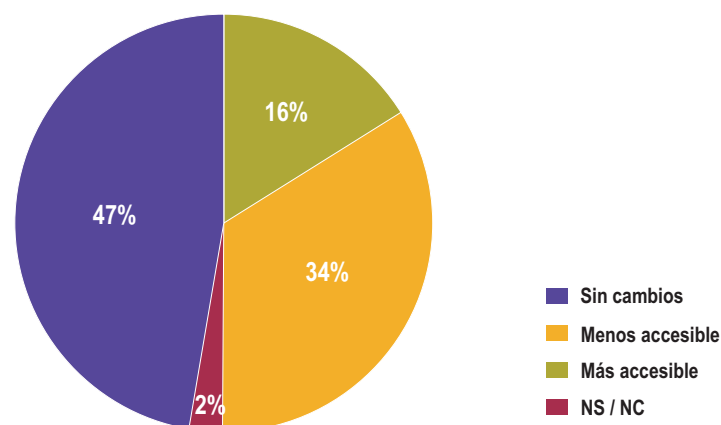
Saldos netos\*

País	Inmuebles	I+D+i	Maquinaria
Alemania	18	44	49
Polonia	0	2	24
Dinamarca	12	10	30
Suecia	10	4	19
Irlanda	-10	26	16
Italia	2	36	26
Reino Unido	11	19	24
Grecia	-20	16	8
Holanda	2	6	12
Bélgica	18	16	30
Francia	-2	8	8
Finlandia	4	12	24
España	-10	6	4
Unión Europea	5	21	24
Asia Pacífico (excl. Japón)	20	47	40
Norte América	22	12	39
Latinoamérica	30	38	55
Mundo	17	25	35

La falta de confianza, la desaceleración de la demanda mundial, las dificultades de acceso a la financiación provocadas por las actuales tensiones en los mercados de deuda soberana de la zona euro y los retrasos en el saneamiento del sistema financiero, están afectando a las perspectivas de las empresas de los países europeos.

## Perspectivas sobre el acceso a la financiación de los empresarios europeos en 2012.

% saldo neto\*



### Reino Unido

La actividad seguirá siendo lenta hasta alcanzar un crecimiento del 0,7% en 2012, gracias principalmente a que la depreciación de la libra le permitirá aumentar sus exportaciones. La tasa de paro se sitúan en los niveles más altos desde 1996 y las perspectivas empresariales indican que seguirá empeorando en los próximos 12 meses.

### Zona Euro

Las perspectivas de los empresarios apuntan a que los precios crecerán de forma moderada. El desempleo seguirá escalando en la mayor parte de los países, siendo Grecia, Irlanda y España los más castigados.

### Alemania

Los empresarios alemanes moderan su optimismo ante la marcha de su economía pero siguen confiando en que la crisis de deuda en Europa no afecte significativamente su crecimiento. Tras haber alcanzado durante el pasado año el máximo nivel de empleo desde su reunificación, el motor económico de Europa seguirá demandando mano de obra cualificada a lo largo de 2012.

### Francia

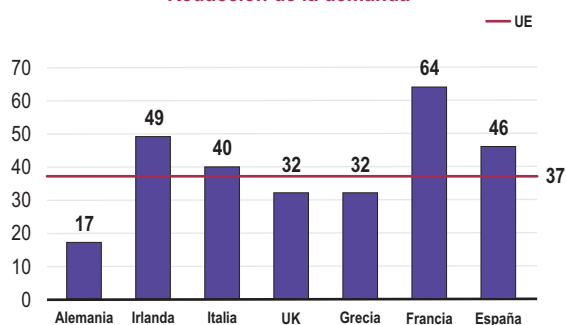
El propio gobierno francés ve bastante probable que en 2012 no se cumplan sus perspectivas de crecimiento situadas en el 1% debido a los problemas de deuda y desempleo, que según los propios empresarios seguirá aumentando ligeramente en los próximos meses.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas

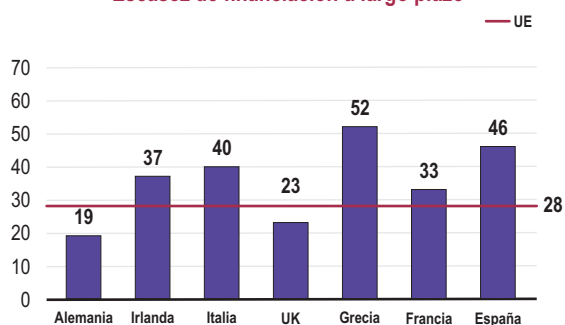
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

**Obstáculos señalados por las empresas europeas para el crecimiento de sus negocios en los próximos 12 meses.**

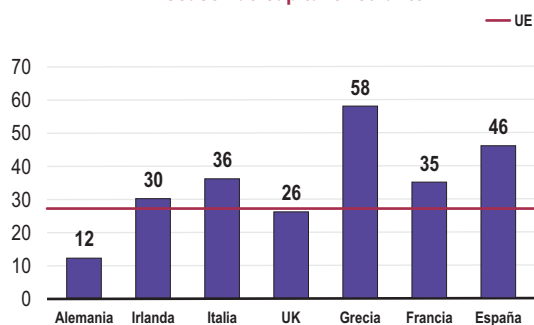
**Reducción de la demanda**



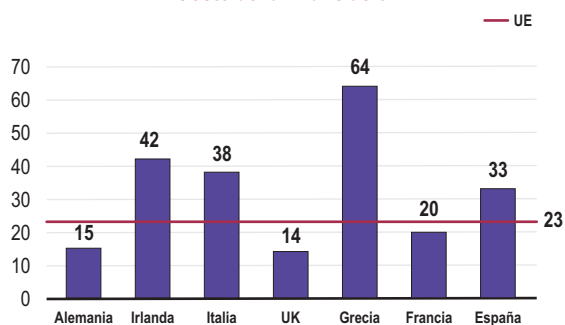
**Escasez de financiación a largo plazo**



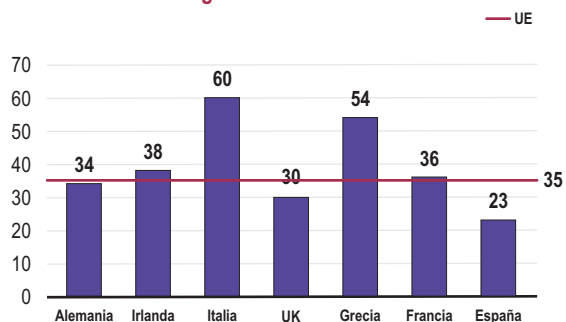
**Escasez de capital circulante**



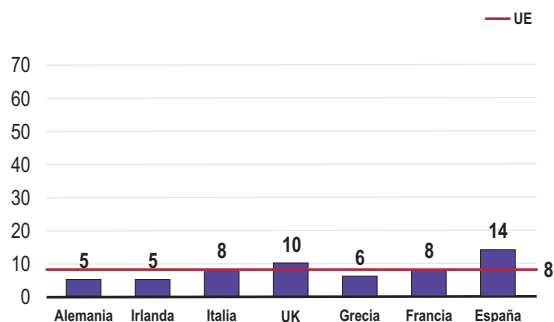
**Coste de la financiación**



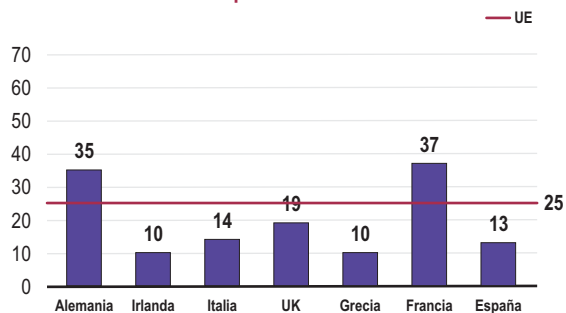
**Regulación / Burocracia**



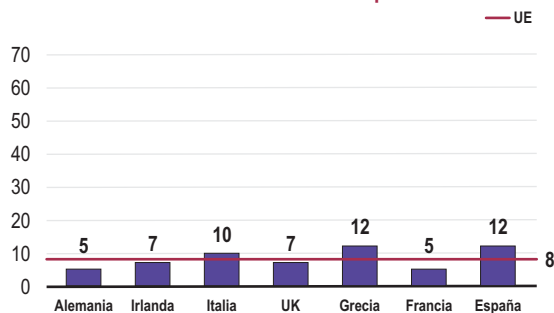
**Infraestructura de telecomunicaciones**



**Falta de personal cualificado**



**Infraestructura de transporte**



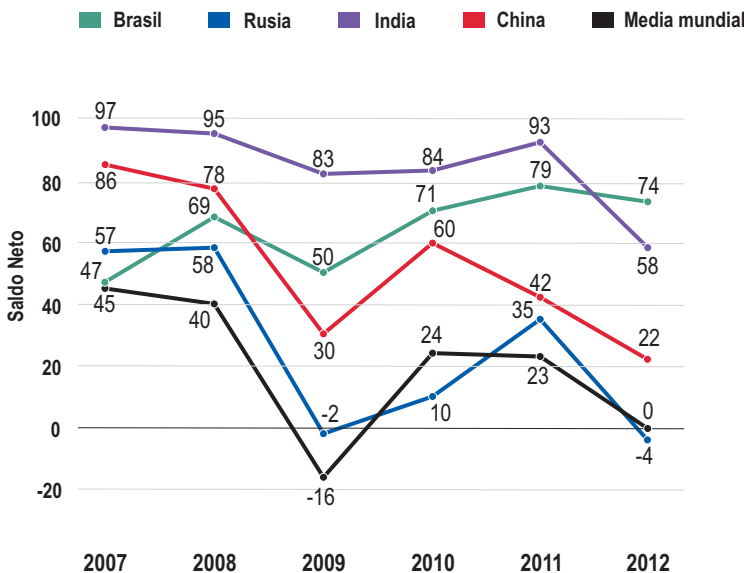
# Países emergentes: salvadores de la economía mundial

Índice de optimismo en las economías emergentes para las perspectivas económicas en 2012.

	Saldo neto* 2012	Cambio respecto 2011
Georgia	78	▲
Perú**	78	—
Brasil	74	▼
Filipinas	74	▼
India	58	▼
Emiratos Árabes Unidos	53	▼
Armenia	52	▲
Chile	52	▼
México	50	▼
Sudáfrica	47	▼
Vietnam	46	▼
Boswana	28	▼
Argentina	24	▼
China	22	▼
Turquía	20	▼
Polonia	12	▼
Malasia	-4	▼
Rusia	-4	▼
Tailandia	-52	▼

La aplicación de políticas internas más restrictivas y la caída de la demanda exterior afectará las economías emergentes cuyo crecimiento del PIB podría frenarse en más de 6 puntos en 2012 respecto a 2011 según los pronósticos más optimistas.

## Evolución interanual del optimismo empresarial en el periodo 2007-2012. Comparación de perspectivas económicas de los países BRIC. Saldos netos\*



### China

Aunque mantiene un fuerte crecimiento, la economía china se ha visto afectada por la situación global. La caída de la demanda, especialmente la procedente de Europa, ha reducido sus exportaciones. La inflación se ha moderado pero las previsiones apuntan a que seguirá siendo elevadas y persiste el riesgo de sobrecalentamiento de la economía.

### India

La reducción de la inversión ha frenado el crecimiento de la economía, que sigue experimentando altos niveles de inflación y déficit. Su crecimiento dependerá, en gran medida, de la demanda interna.

### Rusia

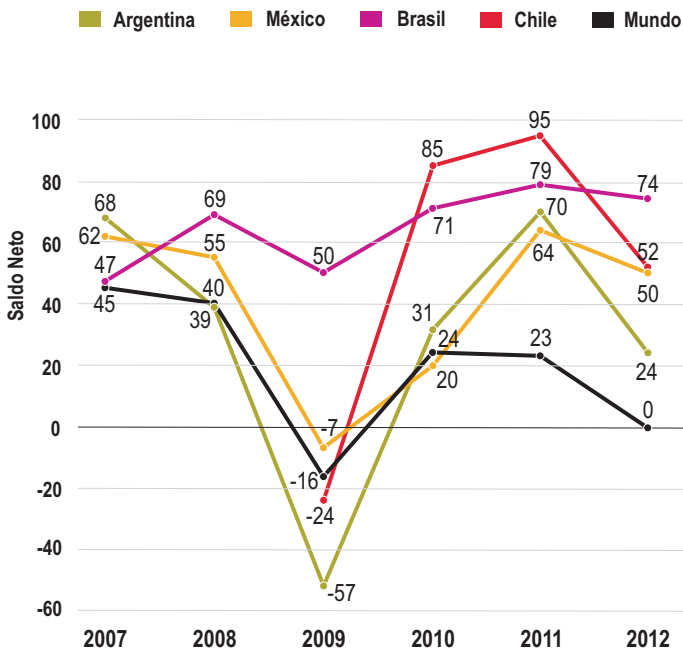
La economía del país mantiene un crecimiento sólido. La actividad económica de este gran exportador de energía dependerá de la evolución de los precios de las materias primas y del impacto de la desaceleración de la actividad mundial.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas

\*\*País no incluido en estudios anteriores del IBR

Fuente: Grant Thornton IBR 2012

**Evolución interanual del optimismo empresarial en el periodo 2007-2012. Comparación de perspectivas económicas de los países de Latinoamérica. Saldos netos\***



**Brasil**

A finales de 2011 se produjo un deterioro de los indicadores de producción, demanda y mercado de trabajo. La inflación continuó aumentando hasta situarse en el 7,1 % interanual en el tercer trimestre de 2011.

**Argentina**

El crecimiento económico se ha ralentizado mientras que la inflación mantiene su tendencia al alza (9,8 % interanual en el tercer trimestre de 2011).

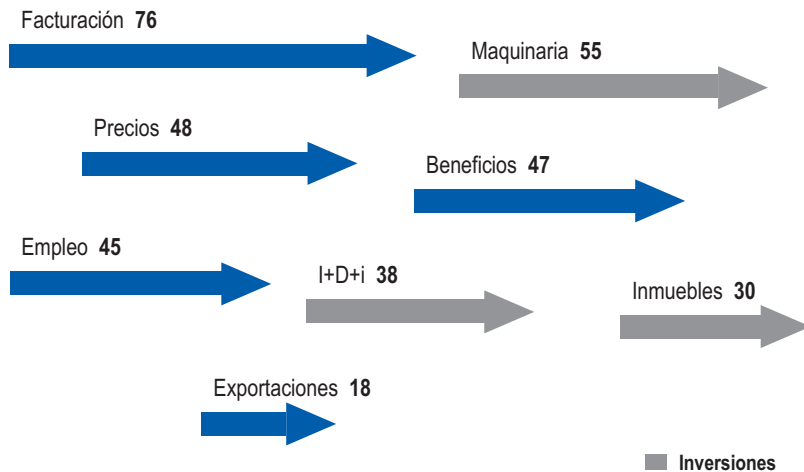
**México**

La caída de la demanda y del mercado de trabajo en Estados Unidos ha desacelerado el crecimiento del país vecino. La inflación continua siendo moderada.

El crecimiento en Latinoamérica sigue estando liderado por los países del sur exportadores de materias primas, cuyos precios se han mantenido altos gracias a la resistencia económica de los países asiáticos.

La región se divide entre los países del sur, principalmente exportadores de materias primas y los países de América Central y Caribe, más dependientes del comercio, el turismo y las remesas procedentes de Estados Unidos.

**Perspectivas para los propios negocios de las empresas latinoamericanas. Saldos netos\***



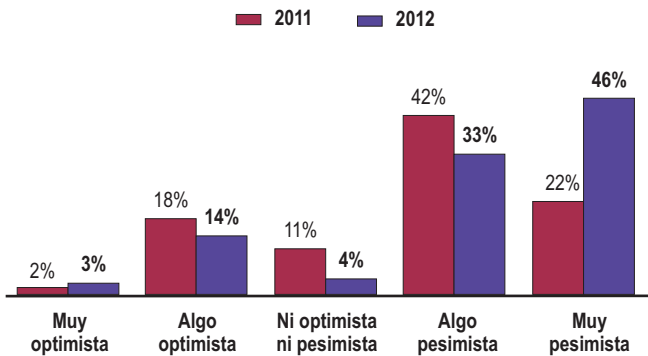
Una recesión en las economías avanzadas podría golpear a los países emergentes de Asia y provocar una caída de los precios de las materias primas y de la afluencia de capitales. La flexibilidad del tipo de cambio y el control de la balanza comercial serán clave para paliar la exposición de Latinoamérica a esta previsible caída de los precios de las materias primas.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

# Perspectivas para España.

¿Es Ud. optimista o pesimista respecto a la evolución de la economía española en los próximos 12 meses?

Porcentaje



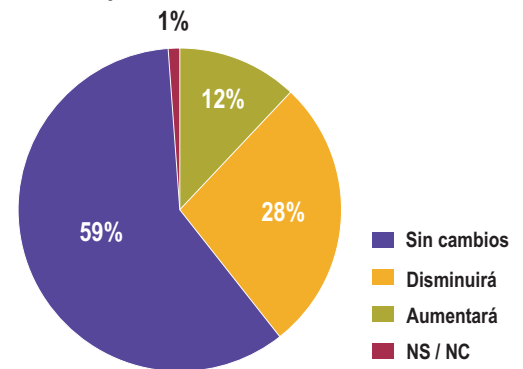
Desde finales de 2010 y durante los primeros trimestres de 2011 parte del pesimismo de nuestras empresas se había deslizado hacia la incertidumbre, a la espera de que se resolvieran importantes incógnitas nacionales y europeas. Pero a partir del verano y ante la crisis de deuda y del euro, los empresarios han tomado conciencia de que 2012 no sólo no será el año de la recuperación sino que incluso podría suponer una recaída en la recesión. La incertidumbre se ha transformado otra vez en pesimismo y son casi 8 de cada 10 empresas las que prevén que la economía no mejorará en 2012.

¿Cómo cree que evolucionarán los siguientes aspectos de su negocio en los próximos 12 meses?

	Aumentará	Se mantendrá igual	Descenderá	Balance*
Facturación	20%	50%	29%	-9
Precios de venta	16%	56%	22%	-6
Exportaciones (1)	22%	25%	4%	18
Empleo	12%	59%	28%	-16
Rentabilidad	24%	39%	34%	-10

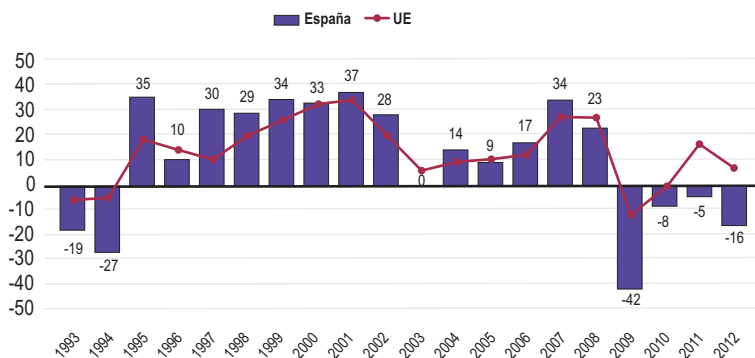
Previsiones sobre la plantilla en 2012

Porcentaje



Previsiones sobre el empleo 1993 - 2012

Saldo neto\*



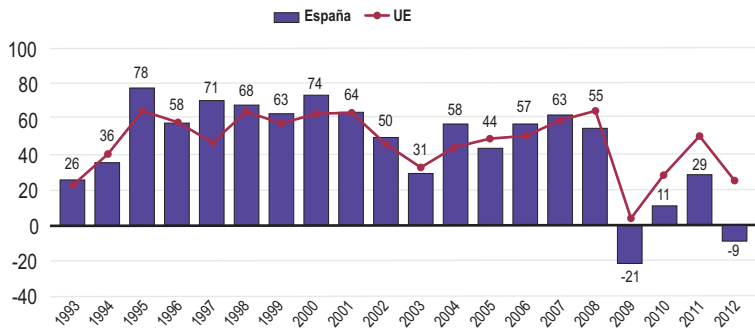
La lacra del desempleo seguirá escalando en España durante un 2012 que se presenta muy complicado para las empresas.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
 (1) Un 48% de los encuestados señalaron las variaciones en exportaciones como "no aplicable" a sus negocios.

Fuente: Grant Thornton IBR 2012

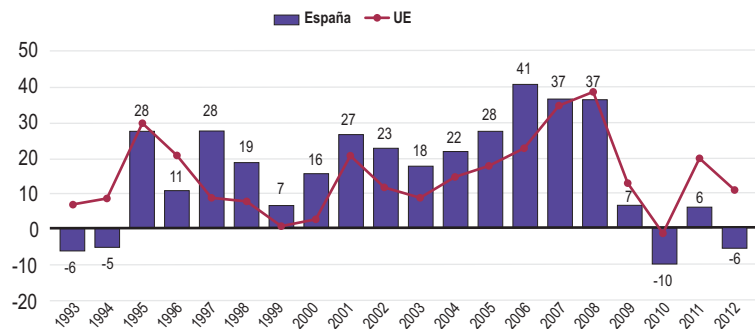
### Previsiones sobre facturación 1993 - 2012

Balance\*



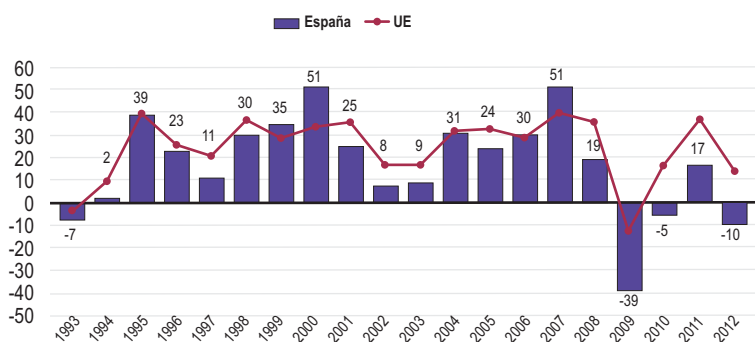
### Previsiones sobre comportamiento de los precios 1993 - 2012

Balance\*



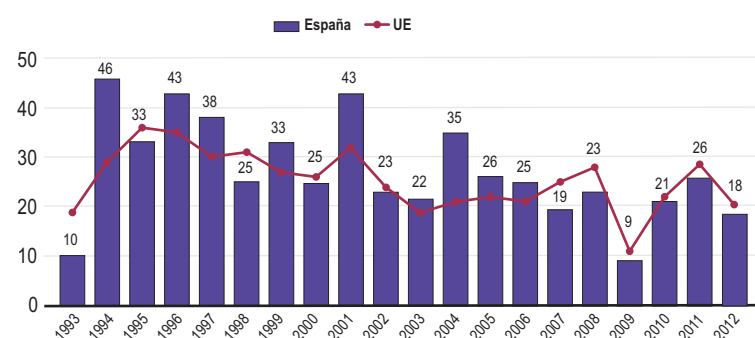
### Previsiones sobre beneficios 1993 - 2012

Balance\*



### Previsiones sobre exportaciones 1993 - 2012

Balance\*



### Perspectivas para la propia empresa

Las malas perspectivas para la economía española y europea tienen su reflejo en las previsiones de los empresarios para sus propios negocios. La tendencia positiva en los principales indicadores de negocio, iniciada a finales de 2010 y continuada durante los primeros trimestres de 2011, ha experimentado una brusca caída en el último cuarto de 2011.

Por primera vez desde 2009 y por segunda desde que se iniciara el estudio, son más las empresas españolas que prevén descensos en su facturación, el 29%, que las que esperan incrementos, el 20%. A la evidencia de una demanda interna estancada y con pocas perspectivas de recuperación en el corto plazo, se suman los riesgos derivados de la crisis en la eurozona y las perspectivas de recorte en la inversión pública.

Pese a que la crisis ha llevado a las empresas españolas a realizar grandes esfuerzos en reducción de costes y optimización de recursos, las malas previsiones de facturación se reflejan también en las perspectivas de beneficios para el nuevo año.

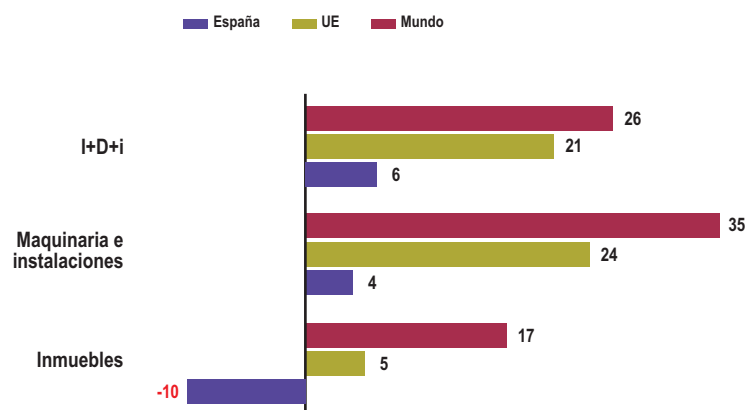
Las empresas asumen que ante la agudización de las dificultades tendrán que mantener sus precios, algo que prevé el 39% de los encuestados, o incluso bajarlos (según el 34%) durante 2012.

La exportación sigue siendo una de las pocas salidas para nuestras empresas y como en toda la serie histórica, siguen siendo más los directivos que prevén aumentos en las exportaciones que los que temen descensos. Sin embargo se produce una clara caída en el balance respecto a 2010 y 2011, en la que sin duda influyen las malas perspectivas para nuestros vecinos y principales receptores de nuestras exportaciones.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

## Previsiones sobre inversiones para 2012

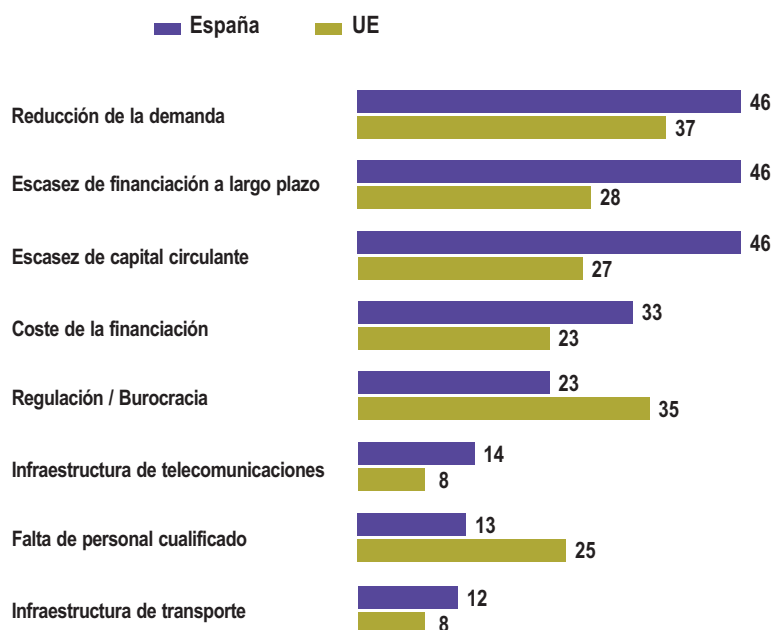
Balance\*



Tras varios trimestres en los que las empresas españolas apostaban por un aumento de la inversión en investigación y desarrollo y medios de producción como forma de aumentar su competitividad de cara a una posible recuperación de la economía, la dificultad del acceso al crédito y las perspectivas de evolución económica sitúan nuestras previsiones de inversión muy por debajo de los niveles europeos y mundiales.

## Principales obstáculos para el desarrollo del propio negocio

Balance\*



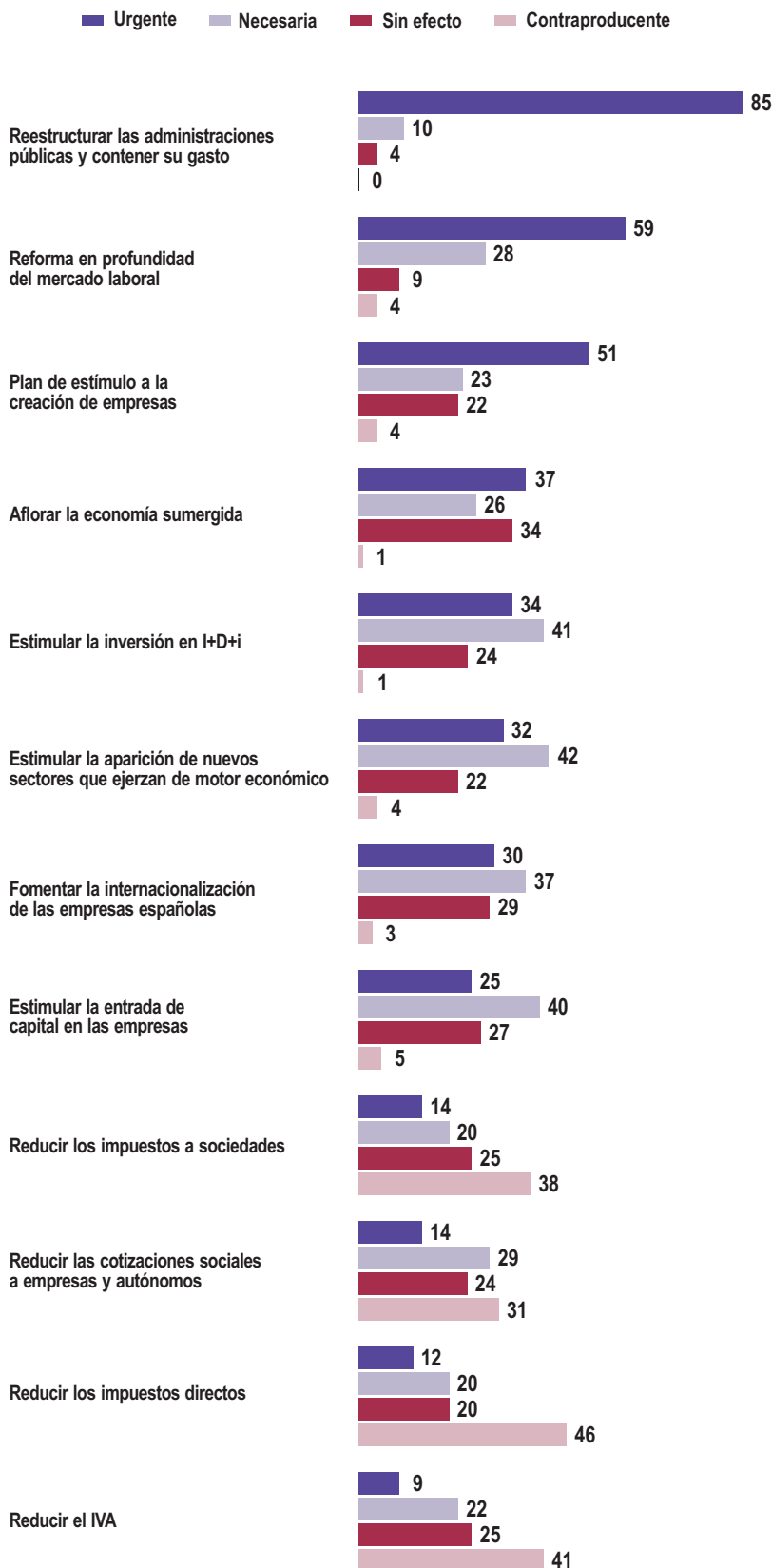
### Principales dificultades de las empresas

Las principales dificultades que afrontan las empresas españolas no han cambiado respecto al año anterior aunque se agudizan cada vez más ante la larga duración de la crisis. La reducción de la demanda sigue siendo uno de los problemas más acuciantes para el desarrollo de nuestras empresas, una situación compartida ahora con la mayoría de países europeos. La igualan en importancia la dificultad de acceso al crédito y la escasez de circulante, que en cambio no son considerados problemas tan significativos por la mayoría de empresarios no perteneciente a la Europa periférica.

Pese a las malas previsiones, los resultados económicos para España en 2012 podrían ser mejores de lo previsto si se toman las medidas adecuadas y se logra generar confianza entre empresarios e inversores extranjeros.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

### Valoración de los empresarios sobre las medidas económicas a tomar por el nuevo gobierno



### 2012 podría ser el año decisivo para que España se prepare para salir de la crisis.

#### Valoración de los empresarios sobre las medidas económicas a adoptar por el nuevo gobierno

Esta pregunta, realizada en el tercer trimestre de 2011, por tanto antes de las elecciones de noviembre, quería conocer la opinión de los empresarios sobre cuáles eran las medidas económicas más urgentes para el nuevo gobierno que saliera de las urnas.

Según los resultados, los empresarios son partidarios a una estrategia en dos fases para combatir la crisis. En un primer momento, las medidas más urgentes serían la reforma y contención del gasto de las administraciones y la reforma del mercado laboral, con lo que se buscaría recuperar la confianza de los mercados y facilitar la contratación con un marco laboral más competitivo. Estas medidas tienen que venir acompañadas de una reestructuración bancaria que permita que fluya el crédito.

En una segunda fase, no menos importante, los empresarios consideran necesario emprender medidas de estímulo económico que permitan la vuelta al crecimiento y a la creación de empleo a largo plazo.

Las medidas de reducción de la presión fiscal (reducción del impuesto de sociedades o de las cotizaciones sociales) no sólo no se consideraron urgentes, sino que incluso un importante porcentaje de empresarios las consideró contraproducentes.

Los resultados del estudio muestran una actitud responsable por parte de nuestras empresas, que son conscientes de que la recuperación de sus negocios pasa por la recuperación de la economía.

\*Saldos netos: diferencia entre el porcentaje de los que se manifiestan algo o muy optimistas menos los que indican ser algo o muy pesimistas  
Fuente: Grant Thornton IBR 2012

### Características del estudio

El International Business Report (IBR) es un estudio que Grant Thornton realiza desde 1992 para conocer las tendencias, percepciones, decisiones y expectativas de las empresas de cara a los próximos 12 meses. Los 40 países incluidos en el estudio representan más del 80% de la economía mundial. Por esto, a lo largo de sus 20 años, el IBR ha demostrado ser un barómetro que permite prever los cambios y tendencias de la economía mundial y los mercados locales a medio plazo.

### Características técnicas:

- Universo: Empresas no cotizadas de todos los sectores económicos, de tamaño medio-grande (en el caso de España entre 100 y 500 empleados).
- Muestra: Más de 11.000 entrevistas anuales a la alta dirección: Presidente, CEO, Director General, u otro alto directivo.
- Trabajo de campo: Entrevistas telefónicas trimestrales realizadas por Experian Business Strategies Ltd.

#### BARCELONA

Tres Torres, 7  
08017 BARCELONA  
T +34 93 206 39 00  
E barcelona@es.gt.com

#### CASTELLÓN

Gasset, 10  
12001 CASTELLÓN  
T +34 964 22 72 70  
E castellon@es.gt.com

#### PAMPLONA

Etxesakan, 5  
31180 ZIZUR MAYOR  
T +34 948 26 64 62  
E pamplona@es.gt.com

#### BILBAO

Gran Vía, 38  
48009 BILBAO  
T +34 94 423 74 92  
E bilbao@es.gt.com

#### MADRID

José Abascal, 56  
28003 MADRID  
T +34 91 576 39 99  
E madrid@es.gt.com

#### VALENCIA

Avda. Aragón, 30  
46021 VALENCIA  
T +34 96 337 23 75  
E valencia@es.gt.com

#### CÁDIZ

Ana de Viya, 3  
11009 CÁDIZ  
T +34 956 26 50 52  
E cadiz@audihispana.com

#### MURCIA

Juan Carlos I, 55. Pta 14  
30100 MURCIA  
T +34 968 22 03 33  
E murcia@es.gt.com

#### ZARAGOZA

Camino de las torres, 24  
50008 ZARAGOZA  
T +34 976 22 67 46  
E zaragoza@es.gt.com

Grant Thornton es la firma en España de Grant Thornton International Ltd, una de las mayores organizaciones mundiales de servicios de auditoría, asesoramiento financiero y fiscal. A través de las firmas miembro, presentes en más de 100 países, incluyendo 10 oficinas en España, los socios y profesionales de Grant Thornton proporcionan una atención personalizada y un servicio de alta calidad a empresas nacionales, multinacionales, cotizadas y familiares en todo el mundo. Somos los mejores aliados de las empresas dinámicas que cuentan con un modelo de negocio ambicioso.



[www.GrantThornton.es](http://www.GrantThornton.es)

Audit • Tax • Advisory

[www.GrantThornton.es](http://www.GrantThornton.es) !  
<http://Blog.GrantThornton.es> ●  
[@GrantThorntonSp](https://twitter.com/GrantThorntonSp) ●

Grant Thornton es una firma miembro de Grant Thornton International Ltd (Grant Thornton International). Grant Thornton International y sus firmas miembro no forman una sociedad internacional única. Los servicios son prestados por las firmas miembro de manera independiente.

© 2012 Grant Thornton